

Nous recherchons un PRE-SALES OFFICER (H/F)

Comase Informatique est une société de services et de développements informatiques dédiés aux PME, TPE, indépendants et secteur public. Son activité s'organise autour de différents domaines : la fourniture de solutions de gestion (ERP, comptabilité, CRM, HR, ...) et de matériels, la communication web (site Internet, intranet, e-marketing), les services et conseils spécialisés et les développements sur mesure.

Comase Informatique est la filiale de SBIM, société spécialisée dans le développement de logiciels à destination des institutions de soins de santé.

Afin de renforcer son équipe commerciale (commune aux deux entreprises), Comase Informatique recherche un pre-sales officer.

Description de la fonction

Vous intégrez notre département Commercial qui a en charge différents volets :

- Le marketing et la communication à destination des clients et des prospects
- La prise en charge des prospects
- La gestion administrative et commerciale des dossiers clients

En tant que pre-sales officer, vous devenez un des maillons essentiels au bon fonctionnement de l'équipe commerciale. En contact permanent avec des prospects, votre rôle principal sera double :

- Prospecter des décideurs à partir d'un listing d'adresses ciblées dans le but de prendre des rendez-vous qualifiés pour les commerciaux
- Récueillir des informations pertinentes pour le développement commercial

Profil

Vous disposez idéalement d'une formation commerciale et/ou pouvez justifier d'une expérience similaire concluante d'au moins un an.

Débordant d'enthousiasme et persuasif, vous créez rapidement un lien de confiance avec votre interlocuteur grâce à un argumentaire élaboré en collaboration avec les commerciaux et les spécialistes métier au sein de la société.

De plus, votre sens commercial vous permet de percevoir rapidement l'opportunité de développer notre offre.

Vous préférez travailler dans un cadre dynamique rempli de challenges. Pour atteindre vos objectifs, votre rigueur et votre persévérance sont vos meilleurs atouts.

Offre

Emploi dans un cadre stimulant • Régime de travail de 38h00 par semaine • Temps plein de jour • Contrat à Durée Indéterminée • Chèques-repas • Treizième mois • Assurance groupe

Contact

Postulez et intégrez notre département Commercial ! Envoyez vos CV et lettre de motivation par mail à Florence Libotte (f.libotte@sbim.be).